



Sirio Speri

# Amazon Fast Magic Business

## Check-List

@ Copyright di Sirio Speri

[www.pragma-agency.com](http://www.pragma-agency.com)

- 1 - Special Report – Amazon Fast Magic Business - Check list |



@ Copyright di Sirio Speri

[www.pragma-agency.com](http://www.pragma-agency.com)

# Amazon Fast Magic Business Check-List

Affiliate marketing – Affiliate program Amazon

*“I business online sono affascinanti e permettono un tenore di vita e uno stile di vita unici e molto ricercati, tieni però presente che sono delle vere e proprie attività. Non sono semplici e richiedono perseveranza.*

*Alla base di tutto, per te e per quelli che saranno i tuoi lettori, ci dev'essere la giusta motivazione, ovvero la determinazione e il mindset corretto per questo tipo di business”.*

## **Ora iniziamo**

Vuoi guadagnare online con l'affiliate marketing nel modo più semplice? Fare l'affiliato non significa semplicemente trovare un prodotto accettabile e postare il link di affiliazione ovunque capiti.

Esistono delle tecniche specifiche che dovrai necessariamente adottare per guadagnare online in modo stabile e continuativo, usando il programma di affiliazioni di Amazon.

Vediamo in breve quali sono i punti principali da tenere sempre a portata di mano, nell'avviare un'attività online profittevole con le affiliazioni Amazon.

Questi suggerimenti sono indispensabili per rendere profittevole questo tipo di business online.

@ Copyright di Sirio Speri

[www.pragma-agency.com](http://www.pragma-agency.com)



## **Crea contenuti di valore**

- Una delle principali caratteristiche che deve avere un sito-web è fornire contenuti di valore e interessanti per la tua audience; che siano in grado di porre aiuto nella risoluzione di un determinato problema.
- Devi far capire che seguirti può essere molto vantaggioso e che potrà portare la giusta formazione ai tuoi lettori.
- Se i tuoi contenuti sono buoni e utili alle persone, questo è il miglior modo per mantenere alto l'interesse dei tuoi lettori e fare in modo che ritornino sul tuo sito.
- Questo contenuto di qualità aiuterà anche il tuo sito-web a posizionarsi meglio nei motori di ricerca e servirà a fare in modo che le persone si fidino e siano portate all'acquisto.
- Creare contenuti originali usando il tuo stile personale ti aiuterà a differenziarti dalla concorrenza. Puoi anche condividere i tuoi contenuti sui social per espandere la tua presenza online ed incrementare il numero dei tuoi lettori.

## **Seleziona i prodotti con attenzione**

E' essenziale che ti prenda un po' di tempo per scegliere con calma i prodotti che andrai a promuovere.

Fai delle ricerche per capire quali sono i prodotti che il tuo pubblico cerca e che sono rilevanti per la tua nicchia di mercato. A questo proposito, puoi anche condurre dei mini-test per scoprire quali sono i prodotti che convertono meglio, in questo modo puoi scartare i prodotti che non ti portano risultati soddisfacenti e provarne altri.

@ Copyright di Sirio Speri

[www.pragma-agency.com](http://www.pragma-agency.com)

Per queste analisi di mercato ci sono dei software specifici. Tra questi ci sono JUNGLE SCOUT e HELIUM10.

## **Usa le tecniche di email marketing**

Il modo migliore per ottenere buoni risultati di vendita è quello di costruire un rapporto di fiducia con i lettori e il modo più efficace per farlo è attraverso l'email marketing.

Puoi ottenere incredibili risultati grazie all'email marketing, tra questi vi è anche quella di inviare promozioni ai tuoi iscritti al fine di invogliarli a seguirti e ad acquistare più di una volta.

## **Landing Page**

Per creare una lista di iscritti, e quindi per poter fare email marketing, avrai la necessità di creare una pagina di raccolta dati.

Si tratta di una landing page, nello specifico una squeeze page, in cui andrai ad offrire un omaggio in cambio dell'email.

L'omaggio deve essere un contenuto gratuito di altissimo valore (un eBook, una guida, un tutorial, un video) a seconda di quello che offri e della nicchia di mercato in cui operi.

La landing page deve essere fatta in modo specifico, focalizzato sull'unica azione che deve compiere il visitatore. Deve quindi evitare distrazioni, non deve avere altri link e nemmeno la barra di navigazione.

Deve avere un titolo ben fatto, un'immagine dell'omaggio e il form o modulo di iscrizione (opt-in form).

## **Email marketing software**

Puoi gestire i tuoi iscritti grazie ad un software di email marketing come GETRESPONSE e AWEBER.

Puoi dividere gli iscritti in diverse liste, inviare email in modo automatico, inviare delle broadcast speciali e comunicare con il tuo

@ Copyright di Sirio Speri

[www.pragma-agency.com](http://www.pragma-agency.com)

pubblico per tenerlo sempre attivo, aggiornato ed interessato.

Creando un rapporto con i tuoi utenti, attraverso l'email marketing, acquisirai fiducia e autorevolezza e saranno quindi più propensi a comprare i tuoi prodotti o i prodotti che proponi tramite i tuoi link di affiliazione.

## **Liste di Best Seller**

Includere degli elenchi di best-seller per la tua nicchia di mercato, all'interno degli articoli del tuo blog, è sempre un'ottima strategia.

Queste liste devono essere incentrate sui prodotti più venduti all'interno della categoria di prodotti che promuovi.

In questo modo, le persone potrebbero essere interessate all'acquisto di più prodotti e tu aumenteresti i tuoi profitti.

## **Usa Google Analytics**

Google Analytics è uno strumento necessario che ti aiuterà a tenere traccia delle visite sul tuo sito web e del comportamento dei visitatori. Ad esempio, ti permette di scoprire quanto tempo spendono in media sul tuo sito e altre informazioni utili a migliorare il servizio che offri.

Con Google Analytics puoi vedere da dove proviene il traffico sul tuo sito, quali sono le pagine più visitate, quali sono gli orari in cui il tuo sito è più visitato, da quali dispositivi accedono, l'età media e altri dati demografici di estrema utilità per il tuo business online.

Tutte queste informazioni ti aiuteranno ad analizzare il tuo sito in modo da sapere cosa funziona e cosa no; così potrai decidere quali cambiamenti apportare e come incrementare i risultati.



@ Copyright di Sirio Speri

[www.pragma-agency.com](http://www.pragma-agency.com)

Se segui questi suggerimenti nel modo giusto scoprirai di poter aumentare le vendite in modo significativo.

**Devi essere paziente e soprattutto costante nel lavoro che fai. La dedizione è un aspetto fondamentale in qualunque progetto tu decida di intraprendere.**

Ricorda di pianificare le tue attività e di avere ben chiari quali sono gli obiettivi che vuoi raggiungere. Prima di iniziare, creati uno schema di come dev'essere il tuo business, di come dev'essere il tuo sito, di quali pagine dovrà essere composto, che tipo di prodotti vorrai inserire e di quale nicchia.

Man mano che monitori i risultati puoi decidere cosa modificare di volta in volta per migliorare sempre di più e far crescere il tuo business online.

*Sirio Speri*

### **Tutti i diritti riservati**

*Nessuna parte di questo documento può essere riprodotta o trasmessa in alcuna forma elettronica o meccanica senza l'autorizzazione scritta dell'autore.*

*Tutte le foto presenti in questo volume sono coperte da copyright.*

*Abbiamo fatto tutto il possibile per contattare i detentori dei diritti d'Autore relativi al materiale incluso. Se ci fossero casi in cui non è stato possibile vi invitiamo a contattare l'autore.*

### **Note legali**

*Le strategie riportate in questo manuale sono il frutto di anni di studio, quindi non è garantito il raggiungimento dei medesimi risultati.*

*L'autore si riserva il diritto di aggiornare o modificarne il contenuto in base a nuove condizioni. Questo documento ha solo ed esclusivamente scopo informativo e l'autore non si assume nessuna responsabilità dell'uso improprio di queste informazioni.*

@ Copyright di Sirio Speri

[www.pragma-agency.com](http://www.pragma-agency.com)